



顧客の要望以上の 仕事を指して

坂口智一さん(41)
東京都・台東教会

昭和の風情が残る住宅街の一角に、「KSプランニング」はある。ビルや戸建ての内外塗装、防水工事を請け負う。坂口智一さんが父親の一彦さん(享年65)と、二〇一六年に創業した会社だ。

高校卒業後、塗装業の世界へ。だが当時、父親と働く意思はなく、高給というだけで地元の塗装会社を選んだ。「将来設計などなかった」と振り返るが、持ち前の負けず嫌いを発揮し、二つの会社で厳しい修業を積んだ。特に、二社目では親方からプロ意識を叩き込まれ、一人前へと成長した。この時から「顧客の要望を聴き、それ以上の仕事をする」が、坂口さんのモットーとなった。

それでも親方や立正佼成会台東教会の先輩サンガ(同信の仲間)の助言を受け、自分から歩み寄るようにした。設立から四年後の二〇二〇年、存続の危機に直面する。コロナ禍で仕事が休止状態になり、さらに父親ががんでは界してしまう。会社を畳むか続けるか——苦渋の選択を迫られた坂口さんが出した答えは、後者だった。「おやじとつくった会社を潰したくなかった。ここで踏ん張れば、必ず芽は出ると信じました」。そんな坂口さんに同業者仲間が仕事を分けてくれた。これまでに培った確かな腕と誠実な仕事ぶりを見込んでのことだった。



株式会社 KSプランニング
〒110-0012
東京都台東区竜泉 3-3-9
電話・ファクス 03-3876-0289
<http://paint-ksplanning.com/>



*立正佼成会経営者サンガネットワーク「六花の会」
<https://rikkanokai.jp/community/>
6月1日から上記HPでもこの記事がご覧になれます。